



Licencja wieczysta kontra subskrypcja

Dlaczego system ERP powinien być Twoją własnością, a nie kolejnym abonamentem.

Przewodnik dla firm, które myślą o swoim oprogramowaniu w perspektywie lat, a nie kolejnego rozliczenia.

Spis treści

Wprowadzenie. Pytanie, które zadaje sobie każda firma	3
Słowo od twórcy. Dlaczego zbudowaliśmy Gardens inaczej	4
Ukryty podatek. Co naprawdę kupujesz w modelu subskrypcyjnym	5
Trzy filary Gardens ERP	6
Modele, które Cię nie zaskoczą. Sprzedaż, licencja, rozwój	7
Z perspektywy wdrożeniowca. Jak uwolnić system od jednej osoby	9
Co system naprawdę potrafi	11
Jak wygląda wdrożenie. Metoda, nie improwizacja	13
Polski producent, Twoje dane pod kontrolą	14
Dla kogo jest Gardens ERP	15
Rachunek, który widać dopiero po latach. TCO	17
Dowody. Firmy, które już tak pracują	18
Gardens-Software w liczbach	19
Następny krok	20

Wprowadzenie. Pytanie, które zadaje sobie każda firma.

Każda firma, która dorasta do decyzji o systemie ERP, prędzej czy później staje przed tym samym wyborem. Wziąć gotowe rozwiązanie w modelu abonamentowym, które wdraża się szybko i płaci co miesiąc, czy postawić na system, który kupuje się raz, na własność, i rozwija przez lata. To wygląda na decyzję techniczną, a jest decyzją strategiczną, bo dotyczy nie tego, co firma kupuje dzisiaj, ale tego, ile zapłaci i jak bardzo będzie zależna przez następną dekadę.



Wynajem / subskrypcja

- ✗ Opłata co miesiąc, bez końca.
- ✗ Nigdy nie stajesz się właścicielem.
- ✗ Rozwój zależy od dostawcy.

VS



Własność / licencja wieczysta

- ✓ Płacisz raz.
- ✓ System jest Twój, wraz z kodem.
- ✓ Rozwijasz go na własnych warunkach.

W tym przewodniku chcemy pokazać tę decyzję jasno i klarownie. Wyjaśnimy, czym naprawdę różni się model subskrypcyjny od licencji wieczystej, co kryje się za pojęciem uzależnienia od dostawcy i dlaczego sposób, w jaki płacisz za system, wpływa na to, jak bardzo system Ci służy. Pokażemy też, dla jakich firm Gardens ERP ma sens, a dla jakich nie, bo nie każdej firmie jest po drodze z naszym podejściem i powiemy to wprost.

Czego dowiesz się z tego przewodnika:

- Ile naprawdę kosztuje system ERP w perspektywie 15 lat i dlaczego cena z prezentacji to nie cały koszt.
- Trzy pytania, które ujawniają, czy Twoja firma jest dziś zakładnikiem jednej osoby.
- Czym różni się licencja wieczysta od abonamentu i co w praktyce znaczy mieć system na własność.
- Kiedy gotowe pudełko jest lepszym wyborem niż Gardens ERP.

Słowo od założyciela – dlaczego zbudowaliśmy Gardens inaczej



Robert Wojtkowski

Prezes zarządu Gardens-Software,
twórca języka QLX

Kiedy zaczynaliśmy budować Gardens-Software, a mówimy o roku 2010 i czasach jeszcze wcześniejszych, nikt nie subskrybował oprogramowania. Systemy kupowało się na własność i to było oczywiste. Nam od pierwszego dnia chodziło o coś innego: o to, żeby ta własność była prawdziwa, a nie kończyła się na fakturze i licencji, za którą stoi zamknięty kod i pełna zależność od producenta.

Postawiliśmy na trzy rzeczy, które do dziś są fundamentem systemu Gardens ERP. Pierwsza to własność. Klient ma dostawać system na własność wraz z kodem źródłowym, bo licencja bez dostępu do kodu jest własnością tylko z nazwy. Druga to technologia robiona u nas. Zbudowaliśmy własny język programowania i własną platformę rozwoju, bo tylko mając kontrolę nad technologią, można dać klientowi realną swobodę. Jesteśmy jedynym polskim producentem systemów klasy ERP z własnym językiem programowania, i mówię to nie po to, by się chwalić, ale by pokazać, że niezależność, którą obiecujemy, ma realne podstawy. Trzecia to dopasowanie.

Rynek poszedł z czasem w przeciwną stronę. Coraz więcej systemów zaczęto oferować jako usługę, w modelu abonamentowym, z zamkniętym kodem, do którego klient nie ma wglądu. Producenci tłumaczą to wygodą, a w praktyce budują zależność. Firma, która raz weszła w taki system, płaci co miesiąc, a przy każdej zmianie musi wracać do dostawcy i czekać. My zostaliśmy przy swoim i dziś ta różnica jest widoczna jak nigdy wcześniej. Wierzę, że oprogramowanie ma służyć biznesowi, a nie odwrotnie. Firma, która kupuje system ERP, inwestuje w narzędzie, na którym będzie stać jej działalność przez wiele lat. Takie narzędzie powinno być jej własnością, powinno dać się rozwijać i nie powinno uzależniać jej od jednego dostawcy, który dyktuje tempo i cenę.

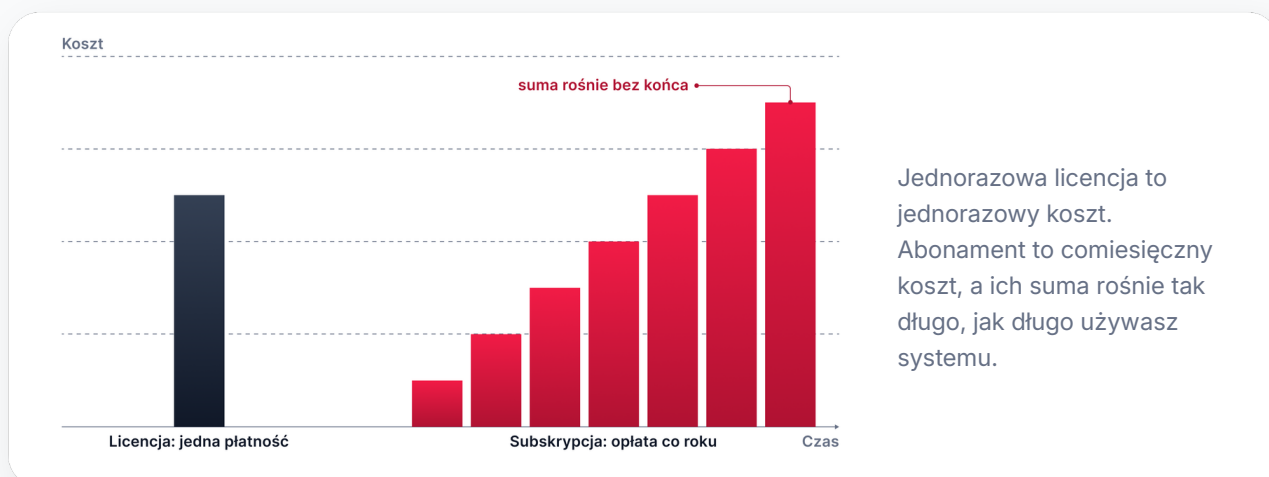
*“Oprogramowanie ma służyć biznesowi, a nie odwrotnie.
System, na którym stoi Twoja firma, powinien być Twoją własnością.”*

— Robert Wojtkowski, prezes zarządu Gardens-Software

Ukryty podatek – co naprawdę kupujesz w modelu subskrypcyjnym

Model abonamentowy brzmi atrakcyjnie, zwłaszcza na starcie. Niska opłata miesięczna, brak dużej inwestycji początkowej, szybki dostęp. Problem w tym, że ta atrakcyjność dotyczy tylko pierwszego okresu, a system ERP nie służy firmie przez rok, tylko przez wiele lat.

W modelu subskrypcyjnym płacisz cyklicznie za prawo do korzystania z oprogramowania. Dopóki płacisz, masz dostęp. Gdy przestaniesz, dostęp znika, niezależnie od tego, ile lat już zapłaciłeś. Nigdy nie stajesz się właścicielem. To jest fundamentalna cecha tego modelu, często niedoceniana w momencie podpisywania umowy, a kluczowa później. Płacisz za dostęp, nie za posiadanie, i płacisz tak długo, jak długo używasz systemu.



Nazywamy to ukrytym podatkiem, bo to opłata, która nie kończy się nigdy i rośnie wraz z firmą. Im więcej masz użytkowników, im więcej modułów, tym wyższy abonament, rok po roku. Pieniądze, które mogłyby finansować rozwój firmy, uciekają na opłaty za sam dostęp do narzędzia, które od dawna jest wdrożone i działa. A do tego dochodzi druga warstwa zależności, którą widać jeszcze rzadziej.

Ta druga warstwa to uzależnienie od dostawcy. W modelu z zamkniętym kodem tylko producent może rozwijać i zmieniać system. Jeśli potrzebujesz nowej funkcji albo dopasowania, zgłaszasz to i czekasz, aż producent znajdzie czas, wyceni zmianę i ją wykona, o ile w ogóle uzna ją za wartą realizacji. Im bardziej Twoja firma odbiega od standardu, tym częściej zderzasz się z tą ścianą. Jesteś związany nie tylko opłatami, ale i tym, że rozwój systemu jest poza Twoją kontrolą. Rezygnacja z takiego systemu po latach bywa trudna i kosztowna, bo Twoje dane i procesy są w nim zamknięte.

To jest pełny obraz subskrypcji. Nie chodzi o to, że jest zawsze zła, bo dla części firm bywa rozsądna, o czym piszemy dalej. Chodzi o to, by widzieć ją całą, łącznie z tym, co ujawnia się dopiero po latach. Płacisz bez końca, a rozwój zależy od kogoś innego.

Trzy filary Gardens ERP

Gardens ERP stoi na trzech filarach, które są odpowiedzią na trzy słabości opisane wyżej. Własność zamiast wynajmu, otwartość zamiast zamknięcia, dopasowanie zamiast sztywnego schematu. Omówmy każdy z nich.

Filar /01

Własność i licencja wieczysta

Gardens ERP kupujesz raz, w modelu licencji wieczystej, i staje się Twoją własnością wraz z kodem źródłowym. Nie ma comiesięcznego rachunku za sam dostęp i nie ma sytuacji, w której zaprzestanie płatności odcina Cię od narzędzia, na którym stoi firma. Płacisz za posiadanie, nie za prawo użytkowania. To zmienia ekonomię systemu w długim okresie i daje Ci pozycję właściciela, a nie najemcy.

Filar /02

Otwarty kod i platforma rozwoju IDE Gardens AM

Gardens ERP ma otwarty kod oraz wbudowane środowisko programistyczne IDE GAM. To oznacza, że system można rozwijać i zmieniać, a nie tylko konfigurować w granicach wyznaczonych przez producenta. Nowe funkcje, raporty i integracje może budować Twój własny zespół albo my, wtedy gdy tego potrzebujesz. Środowisko działa w modelu low-code, czyli wymaga niewielkiej ilości wysokopoziomowego kodu, dzięki czemu rozwój jest szybszy i dostępny nie tylko dla jednego specjalisty. To filar, który daje realną niezależność, bo rozwój systemu przestaje zależeć wyłącznie od dostawcy.

Filar /03

Dopasowanie do procesów

Gardens ERP układa się wokół procesów Twojej firmy, zamiast zmuszać ją do pracy pod gotowy schemat. Procesy nietypowe, których pudełkowe systemy nie unoszą, takie jak rozliczanie kosztów produkcji co do partii, kontrola jakości definiowana pod konkretny wyrób czy specyficzny obieg dokumentów, da się odwzorować w systemie. To Ty zachowujesz sposób pracy, który jest Twoją przewagą, a system się do niego dostosowuje. Dla firm o złożonych lub nietypowych procesach to filar decydujący.

Filar 01

Własność i licencja wieczysta

Kupujesz raz, na własność, wraz z kodem źródłowym. Bez abonamentu za sam dostęp.

Filar 02

Otwarty kod i IDE GAM

System rozwijasz sam lub z nami, na otwartym kodzie, w środowisku low-code. Niezależność od dostawcy.

Filar 03

Dopasowanie do procesów

System układa się pod Twoje procesy, także te nietypowe, zamiast zmuszać firmę do gotowego schematu.

Modele, które Cię nie zaskoczą.

Sprzedaż, licencja, rozwój.

Skoro fundamentem Gardens ERP jest własność i swoboda, warto pokazać konkretnie, jak wygląda to w trzech wymiarach, z którymi firma styka się na co dzień. W modelu sprzedaży, w modelu licencjonowania i w modelu rozwoju.

→ Model sprzedaży

W Gardens-Software opłata za licencję wieczystą jest jednorazowa i dostosowana do skali firmy oraz liczby użytkowników. Na całkowity koszt składają się wartość licencji oraz usługi wdrożeniowe i deweloperskie. To przeciwieństwo modelu, w którym płacisz cyklicznie i bez końca. Wycenę przygotowujemy indywidualnie, po rozpoznaniu potrzeb, bo zależy od tego, ile obszarów obejmuje system i jak jest dopasowany.

→ Model licencjonowania

Licencja wieczysta oznacza, że system jest Twój, wraz z kodem źródłowym. Do tego dochodzą licencje deweloperskie, które dają Twojemu zespołowi prawo i narzędzia do samodzielnego rozwijania systemu. To istotny element całej filozofii, bo własność bez możliwości rozwoju byłaby niepełna. Masz system na własność i masz narzędzia, by go zmieniać.

→ Model rozwoju

Po wdrożeniu masz wybór, jak rozwijać system. Możesz robić to z nami, zlecając nam rozbudowę wtedy, gdy jej potrzebujesz. Możesz rozwijać go własnym zespołem, korzystając z licencji deweloperskich i platformy IDE GAM. Możesz też łączyć oba podejścia. Co ważne, rozwój odbywa się na otwartym kodzie, w jednej, spójnej bazie danych, więc kolejne funkcje i moduły integrują się z resztą systemu, zamiast tworzyć osobne grupy. Zaczynasz od obszarów najważniejszych i dokładasz kolejne, gdy firma rośnie, aż do pełnego zakresu, jeśli tego potrzebujesz.

Wspólnym mianownikiem tych trzech modeli jest brak niespodzianek. Wiesz, za co płacisz, wiesz, że system jest Twój, i wiesz, że możesz go rozwijać na własnych warunkach. To przeciwieństwo modelu, w którym koszt rośnie co roku, a każda zmiana zależy od kolejki u dostawcy.

Modele, które Cię nie zaskoczą.

Sprzedaż, licencja, rozwój.

Model:

Co oznacza w Gardens ERP:

Model sprzedaży

Jednorazowa opłata za licencję wieczystą, dostosowana do skali firmy i liczby użytkowników. Bez cyklicznego abonamentu. Wycena indywidualna.

Model licencjonowania

System na własność wraz z kodem źródłowym, plus licencje deweloperskie dające prawo i narzędzia do samodzielnego rozwoju.

Model rozwoju

Rozwój z nami, własnym zespołem lub przez partnera, na otwartym kodzie i w jednej bazie danych. Dokładasz obszary stopniowo.



Z perspektywy wdrożeniowca

– jak uwolnić system od jednej osoby



Radosław Wegner

Solution Architect,
Ekspert ds. wdrożeń

Wdrożyłem niejedną firmę i nauczyłem się rozpoznawać pewien powtarzalny obraz, zwłaszcza w firmach produkcyjnych. Firma ma swoje oprogramowanie, często napisane przez jednego zdolnego informatyka, dopasowane co do milimetra i działające bez zarzutu. Wszystko jest w porządku, dopóki ta jedna osoba jest na miejscu. Problem w tym, że na jej wiedzy stoi część firmy, a nikt inny nie potrafi tego utrzymać ani rozwinąć. To nie jest sukces, to ukryte ryzyko, które ujawnia się w najgorszym momencie, gdy ta osoba bierze dłuższy urlop, choruje albo odchodzi.

Zanim pokażę rozwiązanie, zacznij od trzech pytań, które warto zadać:

#1

Które z naszych rozwiązań zna i utrzymuje tylko jedna osoba?

#2

Co się stanie, jeśli tej osoby zabraknie na miesiąc, a co, jeśli na stałe?

#3

Czy ktokolwiek poza nią potrafi w tym kodzie cokolwiek zmienić, i czy istnieje dokumentacja?

Jeśli odpowiedzi nie są dla Ciebie komfortowe, to znak, że firma stoi na wiedzy jednej osoby. Najczęstsza reakcja, czyli zatrudnienie drugiego programisty, rzadko rozwiązuje sprawę. Autorski kod pisany w językach niskiego poziomu, bez dokumentacji, jest trudny do przejęcia przez kogokolwiek poza autorem. Nowa osoba potrzebuje miesięcy, by się w nim odnaleźć, a zależność zwykle się pogłębia, zamiast zniknąć. Widziałem to wielokrotnie i wiem, że problemem nie jest liczba ludzi, tylko forma, w jakiej zapisana jest wiedza o systemie.

Dlatego w Gardens-Software podchodzimy do tego inaczej. Dzięki otwartej architekturze i platformie IDE GAM logikę istniejącego, autorskiego systemu można przenieść na nową platformę, zachowując to, co działa, i porządkując kod przy okazji. Najważniejsze jest to, że osoba, która zna procesy, nie jest tu problemem do usunięcia, tylko najcenniejszym uczestnikiem całego procesu. Po szkoleniu i certyfikacji w naszej platformie może samodzielnie przenieść swoje rozwiązanie i dalej je rozwijać, tym razem w czytelnym, wysokopoziomowym środowisku. Z osoby, na której oparta jest cała firma, staje się tak zwanym Citizen Developerem, czyli specjalistą, który rozwija jej system od środka. →

Z perspektywy wdrożeniowca – jak uwolnić system od jednej osoby

Dla tej osoby to rozwój, dla firmy spokój, bo wiedza zostaje utrwalona, a nie znika wraz z odejściem człowieka.

Otwartość i własność to nie hasła, tylko konkretne narzędzia, które uwalniają firmę od zależności, czy to od dostawcy, czy to od jednej osoby.

“Nie odbieramy firmie jej najlepszego człowieka. Dajemy mu lepsze narzędzia i sprawiamy, że jego praca przestaje być ryzykiem.”

— Radosław Wegner, Solution Architect



Co system **naprawdę** potrafi

Filozofia jest ważna, ale firma kupuje system po to, by rozwiązywał konkretne problemy. Dlatego pokażemy, co Gardens ERP realnie robi w obszarach, które najczęściej decydują o wyborze. To nie jest pełna lista funkcji, lecz wybór tych możliwości, które najlepiej pokazują, na czym polega różnica.

→ **Rozliczanie kosztów produkcji co do partii**

Większość systemów rozlicza koszt produkcji co do zlecenia, czyli podaje jedną uśrednioną wartość. Gardens ERP schodzi poziom niżej, do partii, i wyznacza rzeczywisty koszt wytworzenia z dokładnością do grupy zapasów, pojedynczego zapasu lub konkretnej partii, z uwzględnieniem odchyleń między recepturą planowaną a rzeczywistym zużyciem. Przy zmiennych cenach surowców to różnica między znajomością realnej marży a jej zgadywaniem. To obszar, w którym wyraźnie wyprzedzamy standardowe systemy.

→ **Kontrola jakości na każdym etapie**

Gardens ERP obsługuje kontrolę jakości w czterech scenariuszach, czyli kontrolę surowców przy przyjęciu, kontrolę międzyoperacyjną, kontrolę końcową i kontrolę próbek przy produkcji seryjnej. Kluczowa jest elastyczność, bo dla każdego produktu kartę kontroli z własnymi cechami i tolerancjami definiuje technolog, bez udziału programisty, tak samo jak przygotowuje receptury. System kieruje wyrób po kontroli na właściwą ścieżkę i generuje certyfikaty jako rezultat rzeczywistych wyników.

→ **Jeden stan magazynowy w handlu wielokanałowym**

Dla firm handlowych Gardens ERP spina wszystkie kanały sprzedaży, czyli sklep internetowy, salony stacjonarne i sprzedaż hurtową, na jednym wspólnym stanie magazynowym aktualizowanym w czasie rzeczywistym. To eliminuje podwójną sprzedaż tego samego towaru, pozwala centralnie zarządzać cenami i promocjami, obsługuje zwroty między kanałami i radzi sobie z importem, ujmując pełny koszt towaru sprowadzanego z zagranicy.

→ **Modułowość i integracja**

Gardens ERP ma budowę modułową, od produkcji, przez magazyn wysokiego składowania, sprzedaż i finanse, po kadry, CRM, business intelligence i obieg dokumentów. Moduły łączą się w jedną całość w jednej bazie danych, więc dane wprowadza się raz i wykorzystuje wszędzie. Zaczynasz od tego, co najważniejsze, i dokładasz kolejne obszary w swoim tempie. →

Co system **naprawdę** potrafi

➔ Branże, w których sprawdza się najlepiej

Gardens ERP najmocniej sprawdza się w trzech obszarach. W produkcji, gdzie liczy się rozliczanie kosztów, planowanie i kontrola jakości. W budownictwie i prefabrykacji, gdzie produkcja łączy logikę procesową, jednostkową i kontrakt budowlany. Oraz w handlu i sieciach sklepów, gdzie kluczowy jest jeden wspólny stan magazynowy i obsługa wielu kanałów. To branże o złożonych procesach, dla których gotowe systemy bywają zbyt sztywne.

Rozliczanie co do partii

Rzeczywisty koszt wytworzenia z dokładnością do partii i odchyleń, a nie uśredniony na zlecenie.

Kontrola jakości

Cztery scenariusze kontroli, karty definiowane przez technologa, certyfikaty z rzeczywistych wyników.

Jeden stan magazynowy

Wszystkie kanały sprzedaży na wspólnym stanie w czasie rzeczywistym, bez podwójnej sprzedaży.

Modułowość i branże

Jedna baza danych, rozbudowa stopniowa. Produkcja, prefabrykacja, handel wielokanałowy.



Jak wygląda wdrożenie

– metoda, nie improwizacja

Wdrożenie systemu ERP brzmi groźnie i niejedna firma odkłada decyzję właśnie z obawy przed chaosem. Dlatego prowadzimy je metodą, a nie na wyczucie. Chcemy, żeby każdy wiedział, co się dzieje i dlaczego.

Opieramy się na autorskiej metodyce zgodnej z modelem V, w którym każda faza projektowa ma powiązaną fazę testową oraz jasno określone punkty kontrolne i mierniki jakości.

W praktyce oznacza to, że nic nie idzie dalej, dopóki nie zostanie sprawdzone, a ryzyko, że wdrożenie wykołei się po cichu, jest dużo mniejsze. Dokumentacja powstaje według uznanych standardów, w tym dokumentu wymagań funkcjonalnych oraz analizy zgodności i rozbieżności, czyli tak zwanej analizy GAP FIT, która jeszcze przed startem pokazuje, co system pokrywa wprost, a co wymaga dopasowania.

Sam proces współpracy przebiega w czterech czytelnym krokach, więc wiesz, czego się spodziewać, zanim podejmiesz zobowiązanie.



01/ Zapytanie

Opisujesz potrzeby i to, co jest dla Ciebie najważniejsze. Wstępnie rozpoznajemy zakres.



02/ Rozmowa

Nasz specjalista omawia z Tobą procesy firmy i pokazuje, gdzie system realnie je usprawni.



03/ Prezentacja

Pokazujemy system w działaniu, w kontekście Twojej branży i wybranych modułów.



04/ Oferta

Przygotowujemy wstępną estymację kosztów, z jasno rozpisanymi składowymi, bez zobowiązań.

Podejście łączy dyscyplinę z elastycznością. Pracujemy etapami, blisko zespołu klienta, i tam, gdzie to możliwe, włączamy osobę, która najlepiej zna procesy w firmie. To właśnie obecność takiej osoby, najmocniej zwiększa szansę, że wdrożenie zakończy się sukcesem. Dla osoby decydującej o budżecie najważniejsze jest jedno. Żeby wiedziała, co się dzieje na każdym etapie wdrożenia oraz znała harmonogram.

Polski producent, Twoje dane pod kontrolą

Gardens ERP to polski producent i polska technologia. Język QLX oraz platforma rozwoju IDE GAM powstały w Polsce i tu są rozwijane. Ma to znaczenie z bardzo praktycznych powodów, które dla wielu firm okazują się istotne dopiero w trakcie współpracy.

Pierwszy powód to wsparcie i rozwój na miejscu. Rozmawiasz z producentem w swoim języku, w swojej strefie czasowej, bez bariery i bez odległego, zagranicznego działu, do którego zgłoszenie trafia na koniec długiej kolejki. Gdy potrzebujesz zmiany lub pomocy, masz po drugiej stronie zespół, który rozumie polskie realia, polskie przepisy i polski rynek.

Drugi powód to bezpieczeństwo i kontrola nad danymi. Gardens ERP może działać na serwerach Twojej firmy lub w wybranym centrum danych, zależnie od Twoich preferencji. To znaczy, że masz realny wpływ na to, gdzie fizycznie znajdują się Twoje dane i kto ma do nich dostęp. W czasach, gdy wiele firm zastanawia się, gdzie i u kogo trzymane są ich informacje, możliwość zachowania danych u siebie jest konkretnym argumentem, a nie hasłem. To także spójne z całą filozofią Gardens-Software, bo własność i niezależność dotyczą tu również danych, nie tylko samego oprogramowania.

Trzeci powód to nadążanie za polskim prawem. System jest zgodny z RODO i na bieżąco dostosowywany do polskich wymogów prawnych, w tym do Krajowego Systemu e-Faktur, czyli KSeF. To ważne zwłaszcza w modelu licencji wieczystej, bo pokazuje, że system, który kupujesz raz, nie zostaje w tyle za zmianami przepisów, lecz jest aktualizowany, by im sprostać. Kupujesz na własność, a mimo to nadąża za prawem.

“Własność i niezależność dotyczą także danych. Ty decydujesz, gdzie się znajdują i kto ma do nich dostęp.”

— Gardens-Software

Dla kogo jest Gardens ERP

Gardens ERP nie jest dla każdej firmy i nie próbujemy przekonać, że jest inaczej. Są sytuacje, w których lepszym wyborem będzie gotowy system pudełkowy, i powiemy to wprost, bo to buduje zaufanie, a do tego oszczędza czas obu stronom.

→ Kiedy lepszy będzie gotowy system pudełkowy

Jeśli prowadzisz niewielką firmę o standardowych, typowych procesach, które mieszczą się w tym, co oferują gotowe rozwiązania, prawdopodobnie lepiej posłuży Ci system pudełkowy. Jeśli zależy Ci wyłącznie na szybkim starcie i nie planujesz rozwijać ani głęboko dopasowywać systemu, elastyczność rozwiązania dopasowywanego będzie dla Ciebie funkcją, za którą płacisz, a której nie wykorzystasz. Dla firmy o prostych, powtarzalnych procesach Gardens ERP bywa przerostem formy nad treścią, i lepiej wtedy wziąć gotowe narzędzie.

→ Kiedy warto wybrać Gardens ERP

Gardens ERP ma sens wtedy, gdy spełniony jest przynajmniej jeden z poniższych warunków. Gdy Twoje procesy są złożone lub nietypowe i nie mieszczą się w standardzie gotowych systemów. Gdy planujesz używać systemu przez wiele lat i chcesz, by rozwijał się razem z firmą. Gdy zależy Ci na własności systemu, wraz z kodem, i na niezależności od jednego dostawcy. Gdy chcesz mieć możliwość samodzielnego rozwijania oprogramowania, na przykład dlatego, że masz własny zespół albo własne, autorskie rozwiązania, które chcesz przenieść na nowoczesną platformę. I gdy nie chcesz, by koszt systemu rósł co roku, a każda zmiana wiązała się z opłatą i kolejką.

Złoty środek między pudełkiem a dużym dostawcą

Rynek systemów ERP rozkłada się na dwóch biegunach. Na jednym końcu są systemy pudełkowe, tanie i szybkie we wdrożeniu, ale sztywne i pomyślane pod standardowe, proste procesy. Na drugim końcu są globalni dostawcy, czyli wielkie, międzynarodowe systemy klasy enterprise o ogromnych możliwościach. Kłopot z takimi dostawcami polega na tym, że ich doświadczenie idzie w parze z bardzo wysoką ceną, długim i kosztownym wdrożeniem prowadzonym przez sztaby konsultantów oraz, często, z modelem, w którym i tak dopasowujesz firmę do systemu, a wsparcie jest odległe i zagraniczne.

Gardens ERP celuje dokładnie w środek. Daje możliwości klasy enterprise, czyli obsługę złożonych i nietypowych procesów, głębokie dopasowanie oraz własną platformę rozwoju, ale bez wygórowanej ceny. To rozwiązanie dla firm, które wyrosły już z prostych, pudełkowych systemów, ale dla których wdrożenie wielkiego, globalnego systemu byłoby przerostem kosztów nad realną potrzebą. Innymi słowy, dostajesz to, czego szukasz u największych graczy, w relacji wartości do ceny, która ma sens dla polskiej firmy. →

Dla kogo jest Gardens ERP

Do tego dochodzi to, o czym mówi cały ten przewodnik. U globalnych dostawców rozwój i utrzymanie również wiążą się zwykle z opłatami ciągnącymi się latami, a system pozostaje pod kontrolą zagranicznego producenta. W Gardens ERP kupujesz na własność, wraz z kodem, rozwijasz system samodzielnie i masz wsparcie na miejscu. Klasa enterprise, lepsza relacja wartości do ceny i własność zamiast wynajmu. To właśnie jest złoty środek.

Systemy pudełkowe

tanie, sztywne, standardowe

Globalni dostawcy

potężne, drogie, ciężkie

ZŁOTY ŚRODEK

Gardens ERP

klasa enterprise w lepszej cenie

Gardens ERP jako złoty środek. Możliwości klasy enterprise i głębokie dopasowanie, bez ceny, ciężaru i zagranicznej zależności typowych dla globalnych dostawców, a jednocześnie znacznie dalej niż sztywne systemy pudełkowe.

Wspólnym mianownikiem jest tu traktowanie systemu ERP jako długoterminowego aktywa, które ma służyć firmie i rozwijać się pod jej dyktando, a nie jako usługi wynajmowanej na czas i ograniczonej cudzym schematem. Jeśli tak myślisz o swoim systemie, jesteśmy dla Ciebie.

Jaka jest Twoja firma?

Standardowe procesy | Mała skala, szybki start | Bez potrzeby rozwoju

System pudełkowy

Złożone, nietypowe procesy | Długi horyzont | Własność i niezależność

Gardens ERP

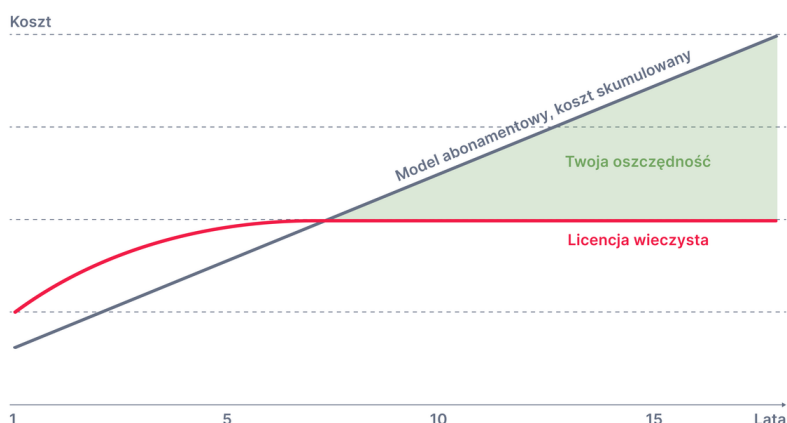
Prosty sposób, by zakwalifikować własną firmę. Jeśli rozpoznajesz prawą stronę, prawdopodobnie zyskasz na systemie dopasowywanym.

Rachunek, który widać dopiero po latach.

Całkowity koszt posiadania (TCO)

Najczęstszy błąd przy wyborze systemu ERP to patrzenie na cenę startową zamiast na całkowity koszt posiadania, czyli TCO. Cena z prezentacji to nie jest koszt systemu, bo system użytkuje się przez wiele lat, a w tym czasie dochodzą kolejne opłaty, których na starcie nie widać.

Na całkowity koszt posiadania składa się znacznie więcej niż początkowa cena. To koszt licencji lub abonamentu, koszt wdrożenia, koszt utrzymania, koszt zmian i dopasowań oraz koszt ewentualnych migracji. W modelu subskrypcyjnym dochodzi do tego opłata, która nie kończy się nigdy i rośnie wraz z firmą. System ERP użytkuje się zwykle przez dziesięć do piętnastu lat, zależnie od branży, i właśnie w takim horyzoncie różnica między modelami staje się znacząca.



Wykres poglądowy, wartości ilustracyjne, nie rzeczywiste kwoty. Licencja wieczysta jest wyższa na starcie, lecz koszt abonamentu rośnie nieprzerwanie i po pewnym czasie, oznaczonym jako punkt przecięcia, zaczyna go przewyższać. Dokładny rachunek całkowitego kosztu posiadania przygotowujemy indywidualnie dla Twojej firmy.

W modelu abonamentowym sumujesz opłaty przez cały ten czas, a do tego dopłacasz za zmiany, których system pudełkowy nie obejmuje. W modelu licencji wieczystej płacisz jednorazowo za system i wdrożenie, a rozwój możesz prowadzić samodzielnie dzięki licencjom deweloperskim, co znacząco obniża koszt zmian w przyszłości. W tak długim okresie jednorazowa inwestycja, nawet jeśli wyższa na starcie, zwykle daje niższy łączny koszt niż abonament płacony bez końca.

Nie chodzi o to, by przekonywać, że licencja wieczysta jest zawsze tańsza w każdym scenariuszu, bo to zależy od skali i horyzontu. Chodzi o to, by liczyć właściwą rzecz, czyli koszt w całym okresie użytkowania, a nie ratę na starcie. Gdy policzysz to uczciwie dla swojej firmy, zwykle okaże się, że perspektywa wielu lat zmienia obraz całkowicie.

Dowody. Firmy, które już tak pracują

Najlepszym dowodem na to, że nasze podejście działa, są firmy, które pracują na Gardens ERP od lat. Pokazujemy kilka z nich, z różnych branż, bo każda ilustruje inny aspekt tego, o czym mówi ten przewodnik.

Impakt. Osiemnaście lat na jednej platformie



Impakt wdrożył Gardens ERP w 2008 roku. Dziś, osiemnaście lat później, ta sama platforma obsługuje sprzedaż, produkcję, magazyn i obszar B2B, rozwijając się wraz z firmą, bez wymiany systemu i bez migracji danych. To najlepszy dowód, że dobrze dobrany system pracuje przez lata, a nie jeden cykl budżetowy, i że licencja wieczysta nie jest hasłem, tylko realnym modelem działania.

Pekabex i Ecol-Unicon. Złożona produkcja prefabrykatów



Pekabex, największy producent prefabrykatów konstrukcyjnych w Polsce, oraz Ecol-Unicon, producent betonowych urządzeń ochrony środowiska i infrastruktury wodno-kanalizacyjnej, to firmy o procesach, których gotowe systemy nie unoszą. Gardens ERP obsługuje u nich produkcję łączącą logikę procesową, jednostkową i kontrakt budowlany, dopasowaną do realnej technologii zakładu. To dowód, że złożoności nie trzeba upraszczać pod system, jeśli system potrafi się do niej dostosować.

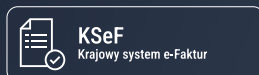
Martes Sport. Handel wielokanałowy z importem



Martes Sport prowadzi sprzedaż w modelu omnichannel, łącząc sieć salonów stacjonarnych ze sprzedażą internetową, w oparciu o własny import towaru. Gardens ERP spina te kanały na jednym wspólnym stanie magazynowym, od zamówienia u zagranicznego dostawcy, przez kontener i magazyn, po sprzedaż na półce i w sklepie internetowym. To dowód, że handel wielokanałowy da się prowadzić na jednym, spójnym fundamencie, zamiast godzić osobne systemy.

Potwierdzona jakość

Jakość naszej pracy potwierdzają niezależne wyróżnienia i certyfikaty. Posiadamy certyfikat ISO 9001:2015, a nasze rozwiązania powstają zgodnie z wymogami RODO i są dostosowywane do polskich wymogów prawnych, w tym KSeF.



Gardens-Software w liczbach

QLX i GAM

—
Jedyny polski producent systemu klasy ERP z własnym językiem programowania i platformą rozwoju.

30+ lat

—
Doświadczenia zespołu w systemach klasy ERP.

+ 1000

—
Użytkowników końcowych pracujących na Gardens ERP.

18 lat

—
Tyle działa u klienta nasze najdłuższe nieprzerwane wdrożenie (Impakt, od 2008).

+40

—
Wdrożeń Gardens ERP.

96 %

—
Klientów kontynuujących współpracę.



Następny krok

Jeśli dotarłeś do tego miejsca, prawdopodobnie poważnie myślisz o tym, jak powinien wyglądać system ERP w Twojej firmie i czy warto traktować go jako własność, a nie kolejny abonament. To dobry moment na rozmowę.

Nie musisz na tym etapie niczego zmieniać ani podejmować decyzji. Najlepszym pierwszym krokiem jest rozmowa, podczas której poznamy Twoje procesy i wspólnie ocenimy, czy Gardens ERP ma w Twoim przypadku sens. Jeśli Twoja firma jest mała i działa standardowo, powiemy to wprost. A jeśli Twoje procesy są złożone i myślisz o systemie na lata, pokażemy, co daje rozwiązanie, które kupujesz raz i rozwijasz bez końca.

Porozmawiajmy o Twoim systemie

Umów niezobowiązującą rozmowę. Poznamy Twoje procesy i powiemy szczerze, czy Gardens ERP jest dla Ciebie.



Teresa Kubiak

Business Development Manager



sales@gardens-software.com



+48 61 662 18 33

Umów rozmowę

Pobierz indywidualną ofertę →

